



Functie omschrijving

Onze opdrachtgever verzorgt voor diverse Energie maatschappijen de overstap naar een goedkopere energie aanbieder. Als merchandiser adviseer je klanten deur aan deur over de besparing die zijn kunnen behalen door over te stappen naar goedkopere energie aanbieder.

- Als merchandiser bezoek je huis aan huis klanten.
- Je voert met hen een verkoop gesprek.
- Bij het verkoopgesprek informeer je de klant over hoe deze kan besparen op zijn energie rekening.

Gewenst profiel

- Minimaal 3 dagen per week beschikbaar
- Bereid werkzaam te zijn op wisselende werktijden;
- Goed je eigen werk kunnen organiseren;
- Beschikken over uitstekende mondelinge uitdrukingsvaardigheid en presentatietechniek;
- Luisterend vermogen.

Persoonlijkskenmerken:

- Klantgericht;
- Representatief;
- Commerciële gedrevenheid;
- Target gericht
- Sterk ontwikkeld overtuigend vermogen;
- Zelfstandig kunnen werken.

Alvorens je als merchandiser aan de slag gaat loop je een dag mee met een ervaren merchandiser en je ontvangt een verkoop en producttraining.

Bedrijfsprofiel

Face 2 Face sales promotie en marketing

Overig

- Werkgebied / Regio: Zuid Holland • per: Per direct • Minimaal 21 per week • ma t/m zat • 12:00 - 20:00 •

Contactpersoon

Don Berghuijs

Stationsplein 32 • 2515 BV Den Haag • Noord-Holland • Nederland

T 070-3887124

Uitzendburo De Werkstudent • Vestiging Den Haag